1. Чем отличается оформление реферального договора для:
   * физических лиц (ФЛ),
   * индивидуальных предпринимателей (ИП),
   * юридических лиц (ЮЛ);
2. Чем отличается форма налогообложения в каждом из этих случаев.

Разберём по порядку — с акцентом на практику, как это работает в реальности.

## **🔹 1.** Реферальный договор: чем отличается для ФЛ, ИП, ЮЛ

Реферальный договор — это соглашение, по которому партнёр (реферер) привлекает клиентов, а компания платит ему вознаграждение.  
Форма договора и его оформление зависят от статуса партнёра.

| ПАРАМЕТР | Физическое лицо | Индивидуальный предприниматель | Юридическое лицо |
| --- | --- | --- | --- |
| Тип договора | Гражданско-правовой договор (ГПД) на оказание услуг / выполнение работ | Договор возмездного оказания услуг (или подряда) | Договор возмездного оказания услуг / подряда / партнёрства |
| Кто подписывает | Сам человек (ФИО, паспортные данные) | ИП (указывается: ФИО, ОГРНИП, ИНН) | ЮЛ (указывается: наименование, ИНН, ОГРН, ФИО директора по доверенности или уставу) |
| Реквизиты в договоре | Паспорт, ИНН, банковские реквизиты | ОГРНИП, ИНН, ИП, расчётный счёт (опционально) | ИНН, ОГРН, юрадрес, банковские реквизиты, Устав, доверенность |
| Выставление счёта | Не требуется — компания сама платит | Может выставить счёт и акт | Обязательно выставляет счёт, УПД, акт |
| Подпись | Простая подпись физлица | Подпись ИП (с пометкой «ИП» и реквизитами) | Подпись директора (по уставу или доверенности), печать (если есть) |
| Отчётность от партнёра | Не требуется | Предоставляет акты, накладные (по требованию) | Предоставляет полный пакет: акты, УПД, отчётность |
| Пример использования | Разовые рефералы, блогеры, тестовые партнёры | Постоянные партнёры, фрилансеры, аффилиаты | Партнёрские агентства, крупные компании, агрегаторы |

💡 Важно:

* У физлица нет статуса предпринимателя — он просто получает деньги по ГПД.
* У ИП и ЮЛ — это предпринимательская деятельность, они сами несут ответственность за налоги и отчётность.

## **🔹 2.** Форма налогообложения: как платятся налоги в каждом случае

| Параметр | Физическое лицо | Индивидуальный предприниматель | Юридическое лицо |
| --- | --- | --- | --- |
| Кто платит налог? | Компания-заказчик(налоговый агент) | Сам ИП | Само юрлицо |
| Какой налог удерживается? | НДФЛ — 13% (для резидентов) | ИП сам выбирает систему: УСН, НПД, ПСН и др. | ООО выбирает: УСН, ОСН (НДС + налог на прибыль), ЕНВД и др. |
| Ставка налога (пример) | 13% от суммы | УСН 6%, НПД 4–6%, ПСН — зависит от региона | УСН 6% или 15%, ОСН: 20% прибыль + 20% НДС |
| НДС | Не платится | Может работат ьбез НДС(на УСН) илис НДС(на ОСН) | Обычно платит НДС (20%), если на ОСН |
| Страховые взносы | Не платит | Платит фиксированные взносы(~45 899 ₽ в 2024) + 1% с дохода > 300 тыс. ₽ | Платит за сотрудников (включая директора), ~30% от ФОТ |
| Отчётность | Компания сдаёт 6-НДФЛ и 2-НДФЛ | ИП сдаёт декларации (раз в год или квартал) | ООО сдаёт: 6-НДФЛ, РСВ, УСН/ОСН, бухотчётность, НДС и др. |
| Когда платить налог? | Компания удерживает при выплате | ИП платит сам— по срокам налогового календаря | ЮЛ платит по установленным срокам (ежеквартально, ежегодно) |

### **📌 Пример: компания платит 100 000 ₽ за рефералов**

| Кому платят | Что происходит | Налог | На руки/к выплате |
| --- | --- | --- | --- |
| Физлицу | Компания платит 100 000 ₽ и удерживает 13% НДФЛ | 13 000 ₽ удерживается | ФЛ получает 87 000 ₽ |
| ИП на НПД | ИП сам платит налог 6% | 6 000 ₽ платит сам | Получает 100 000 ₽, платит налог позже |
| ИП на УСН 6% | ИП платит 6 000 ₽ + взносы ~45 899 ₽ | ~51 899 ₽ всего | Получает 100 000 ₽, но тратит на налоги |
| ООО на УСН 6% | ООО платит 6 000 ₽ налога + взносы за директора | ~50 000+ ₽ | Получает 100 000 ₽, но есть расходы |

## **✅ Вывод: ключевые отличия**

### **🔹** Реферальный договор

* У ФЛ — простой ГПД, компания всё делает.
* У ИП — договор от предпринимателя, ИП сам отчитывается.
* У ЮЛ — официальный договор между юрлицами, с полной отчётностью.

### **🔹** Налогообложение

* ФЛ: налог платит компания (удобно, но ставка 13%).
* ИП: налог платит сам, но может выбрать выгодную систему (например, НПД 4%).
* ЮЛ: полная налоговая нагрузка, но больше возможностей для вычетов и масштабирования.

## **💡 Когда что использовать?**

|  |  |
| --- | --- |
| До 100–200 тыс./год | ФЛ или ИП на НПД |
| От 200 тыс. до 2,4 млн/год | ИП на НПД (самый выгодный) |
| Более 2,4 млн/год | ИП на УСН или ООО |
| Работа с крупными компаниями, агентства | Лучше ИП или ООО — выглядит солиднее |
| Разовые привлечения | ФЛ — проще всего |